

Die btexx GmbH ist führendes Beratungshaus im Umfeld Unternehmensportale mit SAP und Microsoft.

Mit weit über 200 Portalprojekten und mehr als 250 Kunden, bietet btexx alles aus einer Hand: Consulting, Communication und Software für Intranet-, Extranet- und Internet-Lösungen.

Sie haben namhafte Kunden und neue Absatzmärkte im Focus?



Senior Sales/Account Manager für Enterprise 2.0-Lösungen (m/w)

Wir wollen Sie kennenlernen!

btexx GmbH
Personalabteilung
Rheinstraße 4N
55116 Mainz, Deutschland

T +49 (0)6131-62228-0
F +49 (0)6131-62228-70
karriere@btexx.de
www.btexx.de

Als weltweit agierende Technologieberatung bauen wir unseren Kundenstamm stetig aus. Wir suchen einen Senior Sales/Account Manager, der seine Erfahrungen in die Betreuung unseres internationalen und namhaften Kundenstammes einbringt.

Unser Angebot an Sie:

- Verkauf und Vertrieb unserer Softwarelösungen und Beratungsleistungen zum Thema Enterprise 2.0
- Langfristige Betreuung und Weiterentwicklung von Bestandskunden im In- und Ausland
- Sie übernehmen Verantwortung von der Kontaktaufnahme bis zur Angebotsannahme
- Aktive Identifizierung und Gewinnung von Neukunden (auch im internationalen Umfeld)
- Erarbeitung und Umsetzung kundenspezifischer Vertriebsstrategien zur Kundenbindung
- Vertragsmanagement, Kundendokumentation und Reporting
- Unterstützung beim Ausbau des Partnernetzwerkes
- Mitwirkung auf Fachtagungen und Messen
- Ihr Erfolg wird durch ein erfolgsabhängiges Gehaltsmodell honoriert

Flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege und ein außergewöhnliches Know-how Netzwerk zeichnen btexx als ein Unternehmen aus, das die persönliche Weiterbildung fordert und fördert.

Das sind Ihre Stärken:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Uni, FH, BA)
- Affinität zu IT-Technologien und SAP Software
- Mind. 2-3 Jahre Vertriebs Erfahrung einer ähnlich verantwortlichen Position, vorzugsweise aus dem Bereich IT Services oder SAP Software
- Fähigkeit, komplexe Softwarelösungen sowohl einem technisch als auch einem fachlich ausgerichteten Publikum zu präsentieren
- Kommunikationsstärke, Präsentationssicherheit und Verhandlungsgeschick werden vorausgesetzt
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Sind Sie neugierig auf eine spannende Aufgabe in einem innovativen Umfeld? Haben Sie Freude am Umgang mit Menschen und bringen Sie sich gerne mit vollem Engagement ein? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen noch heute an karriere@btexx.de. Wir freuen uns auf Sie!

Special Expertise Partner:
SAP NetWeaver Application Server
SAP NetWeaver Process Integration
SAP Business Process Management
SAP NetWeaver IDM

