

Die btexx GmbH ist führendes Beratungshaus im Umfeld Unternehmensportale mit SAP und Microsoft.

Mit weit über 200 Portalprojekten und mehr als 250 Kunden, bietet btexx alles aus einer Hand: Consulting, Communication und Software für Intranet-, Extranet- und Internet-Lösungen.

Entwickeln Sie Ihr Vertriebstalent!



Junior Sales Manager (w/m)

mit Schwerpunkt Partner- und Vertragsmanagement

Wir wollen Sie kennenlernen!

btexx GmbH
Personalabteilung
Jenny Belden
Rheinstraße 4N
55116 Mainz, Deutschland

T +49 (0)6131-62228-0
F +49 (0)6131-62228-70
karriere@btexx.de
www.btexx.de

Als innovatives lösungsorientiertes Beratungshaus im Umfeld von SAP bauen wir unseren Kundenstamm stetig aus. Wir suchen einen Junior Sales Manager, der seine innovativen Ideen zur Gewinnung und Bindung unserer namhaften Kunden und Solution Partner einbringt.

Das erwartet Sie:

Als Junior Sales Manager mit der Ausrichtung auf Partner- und Vertragsmanagement arbeiten Sie in einem Team aus sehr erfahrenen Vertriebsprofis. Sie akquirieren und betreuen internationale Kunden und Partner. Sie unterstützen unseren Vertriebsleiter im Aufbau eines Partnernetzwerkes rund um unsere Softwarelösungen und bei der Prüfung von Verträgen. Zu Ihren Aufgaben gehören u.a. das Erstellen von Angeboten für Softwarelösungen und Beratungsleistungen, die Durchführung von Vertriebsanalysen und -reportings sowie die Pflege unseres CRM-Systems.

Step by step führen wir Sie in unsere btexx-spezifischen Vertriebswerkzeuge ein und übertragen Ihnen zunehmend mehr Verantwortung für unsere Accounts und das Partnermanagement. Lernen Sie unser Marktpotential kennen und entwickeln Sie einen Blick für neue Geschäftsfelder und Vertriebswege.

Das ist Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Uni, FH, BA) der Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsrecht, Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Affinität zu IT-Technologien und SAP Software
- Kenntnisse des Vertragsrechts
- Sehr gute Kenntnisse in den gängigen MS Office Anwendungen
- Hohes Maß an Selbstständigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, hohes Engagement und sicheres Auftreten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse

Das bieten wir:

- Flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege und ein außergewöhnliches Know-how Netzwerk
- Ein Arbeitsklima, auf das wir stolz sind
- Ein sehr attraktives Gehalts-, Bonuspaket sowie ein Firmenwagenmodell ohne Zuzahlung
- Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge (Hinterbliebenenschutz)

Sind Sie neugierig auf vielseitige Aufgaben in einem innovativen Umfeld und können Sie sich vorstellen, uns aktiv zu unterstützen? Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen noch heute an karriere@btexx.de. Wir freuen uns auf Sie!

Special Expertise Partner:
SAP NetWeaver Application Server
SAP NetWeaver Process Integration
SAP Business Process Management
SAP NetWeaver IDM

